



CURSO DE INTRODUÇÃO AOS ACORDOS DE COMPENSAÇÃO

Conceitos Básicos





OBJETIVO

• Apresentar o conceito de *OFFSET*

• Associar o papel estratégico do OFFSET com a capacitação da BID

Conhecer a prática do OFFSET no cenário mundial





ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial





ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial





Offset se refere as transações que envolvem o fornecimento de bens de <u>alto valor</u> agregado ou elevada complexidade tecnológica, envolvendo a <u>transferência de tecnologia e conhecimento</u>, a promoção de investimentos industriais e o acesso a <u>mercados</u> particulares.



Uma das modalidades de contrapartida (countertrade).

Guide on International Countrade Transactions (1993)





Offset como qualquer condição ou compromisso que incentive o desenvolvimento local ou melhore o balanço de contas de pagamentos de uma Parte, como o uso de conteúdo doméstico, o licenciamento de tecnologia, investimento, contra comércio e ação ou exigência semelhante.







Offset como sendo <u>acordos de compensação industriais</u> <u>exigidos por governos</u> estrangeiros como <u>condição de compra</u> de artigos e serviços de defesa.



Bureau of Industry and Security (BIS, 2007)

Órgão de assessoria do Congresso Norte-Americano





O *offset*, ou compensação, ocorre quando o fornecedor se propõe a <u>entregar benefícios</u> <u>adicionais</u>, além do efetivamente contratado na compra, considerando ainda que isso seja <u>uma imposição contratual</u> para que o governo comprador possa <u>recuperar</u>, ou

compensar, parte de seu investimento.

(HAJAMI e CHINOPEREKWEYI, 2019)







O offset pode ser definido como toda e qualquer prática compensatória exigida por um governo, como condição para a importação de bens e serviços, com a intenção de gerar benefícios de natureza tecnológica, industrial e comercial.

(MODESTI, 2004)







Sob o termo *offset* ou compensação estão incluídos processos de terceirização estratégica, transferência de tecnologia e aquisição de componentes que muitas vezes estão fora do escopo do projeto pretendido inicialmente.

(TAYLOR, 2001).







DEFINIÇÃO DE MINISTÉRIO DA DEFESA

...prática compensatória acordada entre as partes, como condição para a importação de bens e serviços ou tecnologia, com a intenção de gerar benefícios de natureza tecnológica, industrial ou comercial;

(PORTARIA GM-MD Nº 3.990, DE 3 DE AGOSTO DE 2023).







DEFINIÇÃO ADOTADA PELO COMAER

É o instrumento legal que formaliza <u>o compromisso e as obrigações do fornecedor</u> <u>estrangeiro</u> para compensar as importações realizadas nos seguintes casos:

- a) diretamente, pelas Forças Armadas;
- b) indiretamente, pelas Forças Armadas, nas contratações de empresas nacionais que tenham que realizar importações vinculadas ao cumprimento dos contratos; e
- c) por operadores e mantenedores da Aviação Civil, nas importações que exijam autorização da Aeronáutica quando atuando como Poder Concedente.

(DCA 360-1 e ICA 360-1)

DEPARTAMENTO DE CIÊNCIA E TECNOLOGIA AEROESPACIAL INSTITUTO DE FOMENTO E COORDENAÇÃO INDUSTRIAL Soberania na forma de Ciência e Tecnologia







Oportunidades



C Novas



•••

PRODUÇÃO SOB LICENÇA

TRANSAÇÕES





INVESTIMENTOS





TRANSFERÊNCIA **DE TECNOLOGIA**

PROJ. & ENG.





SUBCONTRATAÇÃO

UNIVERSIDADE





TREINAMENTO

PQ. INDUSTRIAL





COUNTERTRADE





ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial





CURSO DE INTRODUÇÃO AOS ACORDOS DE COMPENSAÇÃO

Evolução Histórica







EVOLUÇÃO HISTÓRICA DO OFFSET - 1945-1970

- Pós-Guerra (2° GM)
- EUA apresentavam elevada capacidade de produção de itens bélicos
- Países europeus estavam com suas capacidades produtivas debilitadas
- Plano Marshall: EUA forneciam empréstimos à juros atrativos, desde que os montantes fossem usados para aquisição de produtos norte-americanos
- EUA estimulavam sua indústria e se aproximava de países com que possuía interesses estratégicos: criação da OTAN, fortalecimento de parcerias internacionais, etc.









EVOLUÇÃO HISTÓRICA DO OFFSET - 1970 - 1990

- 1973 Primeiro Acordo de Compensação (moldes atuais)
- 1975 Venda do século (350 F-16)
- Países em desenvolvimento e da Europa Oriental passam a exigir offsets
- Países da Europa Ocidental se tornaram fornecedores de armamento e passam a ofertar offset em concorrência com os norte-americanos









EVOLUÇÃO HISTÓRICA DO OFFSET – 1990 - 2010

- Fim da Guerra Fria
 - Redução 40% compras de defesa
 - Aumento dos percentuais exigidos nos offsets

Governo dos Estados Unidos passam a combater o offset

Países Europeus consideram um mal necessário





EVOLUÇÃO HISTÓRICA DO OFFSET - 2010 - 2020

Países europeus começam a se desviar do *offset* e oferecer contrapartidas sob termos de cooperação industrial.





¥ ifi

PRÁTICA HISTÓRICA BRASILEIRA

Década de 1950









₩ ifi

PRÁTICA HISTÓRICA BRASILEIRA

Década de 1950



Década de 1970









₩ ifi

PRÁTICA HISTÓRICA BRASILEIRA

Década de 1950



Década de 1970



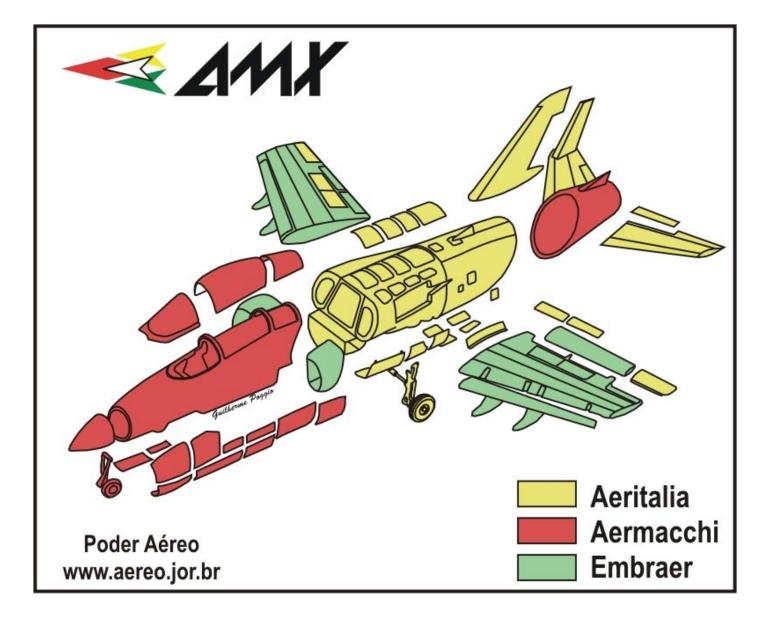
Década de 1980















PRÁTICA HISTÓRICA BRASILEIRA

Década de 1990 – Nenhuma grande aquisição

A partir de 2000

- Portaria Normativa nº 764/2002 (Ministério da Defesa)
- END 2008







PRÁTICA HISTÓRICA BRASILEIRA

Acordo de Compensação como fator decisivo para o processo de Aquisição



PARTNER IN A HIGH TECH PROGRAMME

CAPABILITY TO DEVELOP, PRODUCE AND MAINTAIN IN BRAZIL







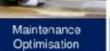
NOT EXPORT CONTROLLED | NOT CLASSIFIED SAAB





















ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial

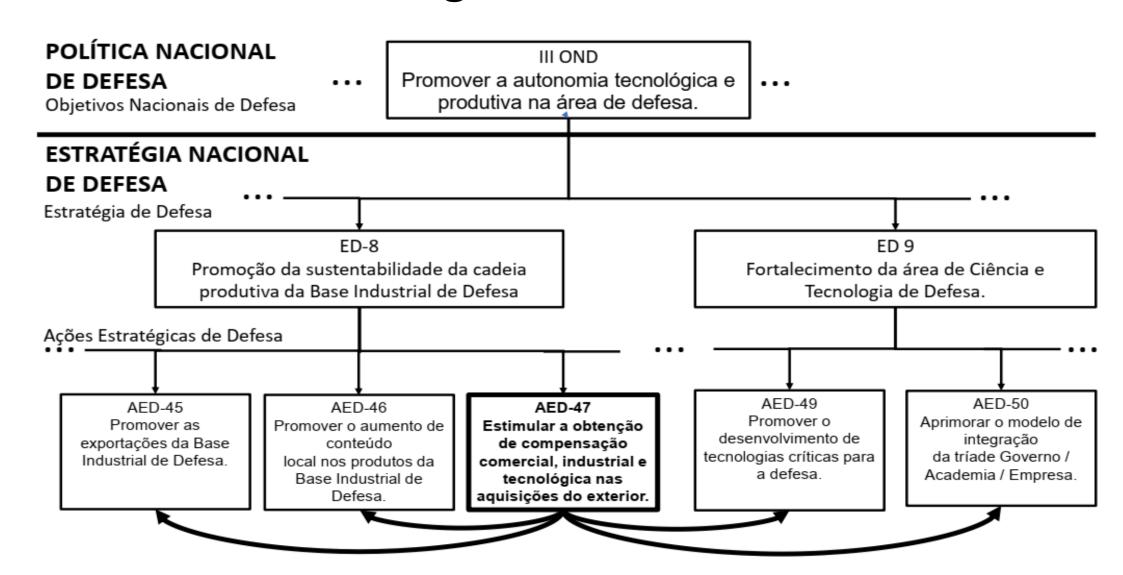




"Keynesianismo militar" (Aumento da Demanda Agregada) - as demandas governamentais por produtos e sistemas de defesa estimulam o desenvolvimento da capacidade tecnológica da nação com consequente aumento do nível de autonomia produtiva do País.

















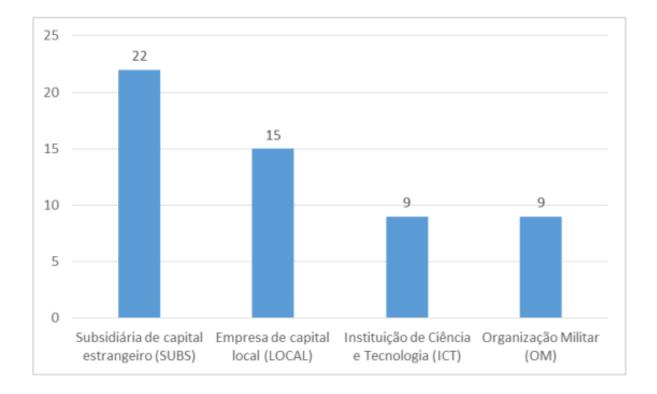
Estudos empíricos demonstram que os *offsets* são usados para capacitação tecnológica do parque industrial aeroespacial:

- 82,1% dos projetos (entre 2002 e 2016) possuíam transferência de tecnologia para incremento de capacidades tecnológicas (CORRÊA, 2017 – ITA/IFI)
- 67,3% dos beneficiados foram empresas do setor aeroespacial (CORRÊA, 2017 ITA/IFI)
- 86,63% dos projetos (entre 2000 e 2010) tiveram transferência de tecnologia (AFFONSO, 2012 - UnB)





Estudos empíricos demonstram que os *offsets* são usados para capacitação tecnológica do parque industrial aeroespacial:







ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial





CONTROVÉRSIAS ASSOCIADAS AO OFFSET

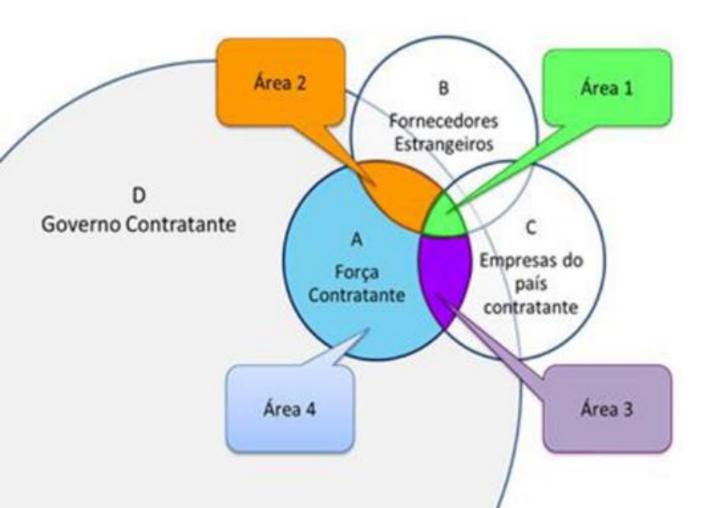
- Uma distorção do livre comércio internacional
- Encarece os preços, aumentando assim o custo e gerando ineficiência econômica
- Alto risco para os fornecedores
- Transferência de Tecnologias obsoletas
- Uso como justificativa para altos gastos com defesa





CONFLITO DE INTERESSES

HANNA, WILLEN e ZUAZUA (2013) e BRUSTOLIN, OLIVEIRA E SENNA (2016)



- A Tecnologias de interesse mapeadas pela Força Contratante
- **B** Tecnologias sob domínio dos fornecedores estrangeiros e que eles estão dispostos a transferir e não estão sujeitas a restrições legais por parte do seu governo
- **C** Tecnologias de interesse das empresas do país contratante e que elas têm condições de absorção
- **D** Totalidade dos interesses tecnológicos estratégicos do governo contratante





CONFLITO DE INTERESSES

HANNA, WILLEN e ZUAZUA (2013) e BRUSTOLIN, OLIVEIRA E SENNA (2016)



Área 1 – Offset Ideal

Área 2 – *Offset* para ICT ou organizações militares

Área 3 – Desenvolvimento em cooperação com a indústria

Área 4 - Desenvolvimento em cooperação com uma ICT





VANTAGENS PARA EMPRESA OFERTANTE

- Vencer as disputas internacionais de vendas de sistemas de defesa: offset como um dos fatores de decisão
- Ampliar os mercados consumidores
- Estabelecer alianças comerciais estratégicas
- Padronização do armamento utilizado por seus aliados
- Reduzir o custo de fabricação dos componentes em razão da economia de escala





VANTAGENS PARA A NAÇÃO COMPRADORA

- Obtenção de Tecnologia não disponível por outro meio
- Influência positiva na balança comercial do país
- Estimula o apoio popular às compras de sistemas de defesa
- Possibilidade de desenvolvimento da indústria local.
- Correções no mercado de trabalho
- Investimentos através de capital estrangeiro
- Promoção de indústrias estratégicas





ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial







Não reconhece o offset

 Tolera para as nações em desenvolvimento, principalmente nas aquisições de defesa e produtos da área de saúde

(Agreement on Government Procurement - Revised GPA/2012)







http://www.avascent.com/2016/05/survey-defense-offsets-global-partnerships-industrial-cooperation-rising-awareness-enduring-challenges-7-key-steps-success/





**Over 40 countries with official defence offset policies — another 5-10 with less formal expectations..... **

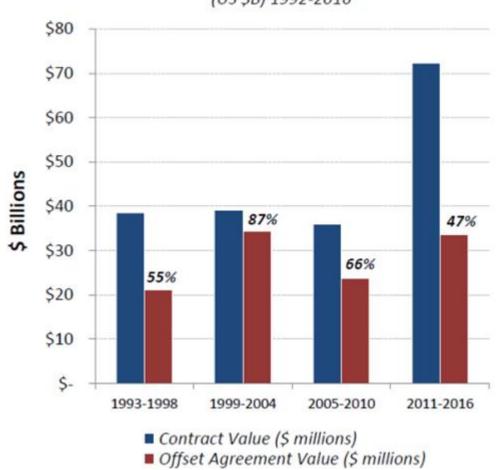






US Defence Contracts & Offset Agreements

(US \$B) 1992-2016



2005-2016

Asia

Europe

MENA

Global Cumulative Offset Obligations

(US \$B, 2005-2016)

\$500

\$450

\$400

\$350

\$300

\$250

\$200

\$150

\$100

\$50

■ Latin America

\$ Billions





- Cerca de 130 países exigem compensações (IPEA, 2019)
 - 5 a 30% das transações internacionais são *offsets*

- Fornecido pelos americanos entre 1993 e 2015 (BIS, 2016)
 - 55 empresas
 - 50 países
 - 1050 contratos de exportação de produtos de defesa associados a *offsets*
 - 80,7 bilhões de dólares





- Entre 2003 a 2007, foram realizadas 235 aquisições governamentais com exigências de compensação (offset)
 - 48,51% no setor aeroespacial
 - 30,95% como produção local do item adquirido ou de partes
 - 23,81% como transferência de tecnologia
 - 20,63% com subcontratação de fornecedores nacionais





 Governos de países ofertantes de produtos de defesa, com indústrias de defesa mais avançadas (Estados Unidos e Europa Ocidental) se opõe ao offset e oferecem outras contrapartidas

 As <u>empresas</u> destes países continuam ofertando offset como forma de vender seus produtos na área de defesa





 Países com uma indústria local <u>desenvolvida</u> demandam preferencialmente a subcontratação das empresas locais, com inserção na cadeia de suprimento global das empresas ofertantes

 Países com uma indústria em desenvolvimento (Brasil, Índia, Coreia do Sul e Europa Oriental) privilegiam as transações de transferência de tecnologia e têm demando cada vez mais offsets nas suas aquisições de defesa

 Países menos industrializados (Continente africano) buscam offsets indiretos para alavancar a exportação de suas comodities, ou ainda, projetos de compensação na área de infraestrutura o com impacto social





ROTEIRO

- 1. Definição
- 2. Evolução Histórica
- 3. Ferramenta Estratégica de Defesa
- 4. Controvérsias e Conflitos de Interesse
- 5. Panorama Mundial





OBJETIVO

• Apresentar o conceito de *OFFSET*

• Associar o papel estratégico do OFFSET com a capacitação da BID

Conhecer a prática do OFFSET no cenário mundial